



Die Création Gross GmbH & Co. KG ist ein Traditionsserunternehmen hundertjähriger Geschichte. Unter den beiden Bräns CARL GROSS und CG - CLUB of GENTS entsteht Männermode. Der Anspruch: handwerkliche Tradition mit Zeitgeist zu verbinden. Das Ziel: höchste Qualität mit international inspiriertem Design zu vereinen. Das Unternehmen ist in 48 Ländern vertreten, beschäftigt 240 Mitarbeitende und erzielt einen jährlichen Umsatz von mehr als 70 Mio. Euro.

Wir setzen einen klaren Fokus auf internationale Marktentwicklung und wollen gezielt weiterwachsen. Wenn du das Potenzial neuer Regionen erkennst, Beziehungen aufbaust, Abschlüsse erzielst und dabei strategisch denkst, dann suchen wir Dich als

International Sales Manager (m/w/d)

(Vollzeit, asap)

DAS BIETEN WIR DIR

- Vertrauensarbeitszeit & 30 Tage Urlaub - eigenverantwortlich und fair
- Bonusregelung auf Basis klarer Zielvereinbarungen
- Mobiles Arbeiten, Firmenhandy, JobRad, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Gesundheitstage, Personalkauf
- Regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten - intern wie extern
- Klares, loyal agierendes Team im Hintergrund - du kannst dich auf uns verlassen
- Ein gesund gewachsenes Familienunternehmen, das Wert auf Vertrauen, Klarheit und direkte Wege legt

DAS ERWARTET DICH

- Du entwickelst **neue Auslandsmärkte** - mit Schwerpunkt auf Osteuropa und angrenzende Regionen.
- Du baust **nachhaltige Kundenbeziehungen** auf, identifizierst passende Distributoren und Agenturen und begleitest den Prozess bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du planst Marktstrategien und entwickelst gezielte Maßnahmen zur Umsatzsteigerung.
- Du verhandelst auf Augenhöhe mit Geschäftspartnern und trägst Verantwortung für **Zielerreichung und Kundenbindung**.
- Du nimmst an **Verkaufsmessen** teil und führst **regelmäßige Kundenbesuche** durch - mit Reisebereitschaft vor allem innerhalb Europas.
- Du gibst **Rückmeldung an das Produktmanagement**, was Kollektionen in deinen Märkten leisten müssen - deine Marktkenntnis fließt direkt in die Entwicklung ein.
- Du arbeitest eng mit unserem **engagierten Backoffice-Team** und anderen Schnittstellen zusammen, um einen reibungslosen Prozess vom Auftragseingang bis zur Auslieferung sicherzustellen.

Was diese Rolle besonders macht

- Du wirst nicht verwaltet - **du gestaltest aktiv unsere Exportzukunft**
- Du bekommst Rückhalt durch Bestandskunden - aber **echtes Wachstum entsteht durch deine Arbeit im Markt**
- Unsere Produkte überzeugen - und **die, die uns kennenlernen, bleiben**
- Du triffst auf ein Team, das zuhört, unterstützt und **dich nicht ausbremsst**

DAMIT ÜBERZEUGST DU UNS

- Mehrjährige Erfahrung im **internationalen Vertrieb**, idealerweise in der Textil- oder Modebranche
- **Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung** und im strategischen Aufbau von Märkten
- Verhandlungssicheres **Englisch** - weitere Sprachen von Vorteil
- **Hohe Reisebereitschaft**, insbesondere innerhalb Europas
- Kenntnisse in ERP-Systemen (idealerweise Microsoft Dynamics D365)
- Strukturierte, **eigenverantwortliche Arbeitsweise**, Hands-on-Mentalität
- Souveränes Auftreten, Durchhaltevermögen und Abschluss sicherheit
- Du hast Freude daran, mit Menschen zu arbeiten - und bringst Interesse für Mode mit

Sprich uns gern direkt an - wir stehen dir offen und ehrlich Rede und Antwort.

Julia Metz, Head of Human Resources (jobs@creationgross.com) // Telefonnummer: 09151 / 736 226

Wir freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen!

Création Gross GmbH & Co. KG // 91217 Hersbruck

www.creationgross.com

Disclaimer: Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichwohl für alle Geschlechter. Mit dem Einreichen Ihrer Bewerbungsunterlagen erklären Sie sich ausdrücklich mit der Verarbeitung der von Ihnen angegebenen Daten einverstanden. Wir verwenden Ihre Bewerbungsdaten nach den hierfür gültigen datenschutzrechtlichen Bestimmungen ausschließlich zum Zwecke der Durchführung Ihrer Bewerbung. Ein Widerruf dieser Einwilligung ist jederzeit möglich. Die Daten werden nach der gesetzlichen zulässigen Frist gelöscht.